

LVE SEARCH recherche pour un de ses clients, grand cabinet de service, d'expertise et d'innovation un :

Ingénieur Commercial Sénior (H/F)

Dans le cadre de son développement, notre client recrute un ingénieur commercial sénior pour poursuivre sa stratégie d'approche des grands comptes.

Au sein de la branche Application Services votre mission sera de développer le chiffre d'affaires et la marge sur les comptes Telecoms & Médias sous la responsabilité d'un Directeur Commercial et d'un Global Account Manager .

Vous devrez

- Prospecter le territoire commercial attribué.
- Définir et positionner l'offre de valeur pertinente en fonction des clients et de la stratégie de compte.
- Prendre en charge et mener à terme avec succès des opportunités commerciales.
- Participer à l'alimentation et à la mise à jour des plans de compte.
- Planifier avec son management ses actions commerciales, à court et moyen terme.
- Reporter son activité commerciale auprès de sa hiérarchie.

Le poste à pourvoir est situé à Saint-Ouen.

Profil

Connaissances requises

Vous êtes diplômé(e) d'une grande école de commerce ou d'ingénieur (Bac +5).
Vous avez acquis une expérience professionnelle réussie de 4 à 7 ans (hors stage).
Vous avez eu une expérience réussie en SSII de taille significative.
Vous avez une expérience de la vente de services en Assistance technique et Forfait.

Qualité requises

Vous êtes dynamique, vous possédez l'écoute, la rigueur et le professionnalisme.
Vous avez déjà démontré vos capacités d'organisation ainsi qu'un fort esprit d'équipe.
Vous avez le sens du résultat et la volonté d'un investissement personnel.
Vous avez des capacités analytiques et une capacité à comprendre et s'inscrire dans un processus de vente complexe de prestations à haute valeur ajoutée.

Réf : 2207

Renseignements et candidature

CV et lettre de motivation en précisant la référence ci-dessus :
cv@lvesearch.fr

Demande de renseignements complémentaires : 2207